



Programme

LES SECRETS POUR AUGMENTER LE CHIFFRE D'AFFAIRES DE SON INSTITUT DE BEAUTÉ

CONCENTREZ VOS EFFORTS SUR LA RENTABILITÉ

- Évaluez vos offres de service
- Identifiez les plus rentables et celles qui vous font perdre de l'argent
- Boostez vos ventes de produits et/ou de prestations

METTEZ EN PLACE DES ACTIONS POUR MIEUX FIDÉLISER VOTRE CLIENTÈLE

- Concentrez vos efforts sur la qualité et le résultat
- Récompensez vos clients en apportant de la valeur ajoutée à vos services
- Instaurez des programmes de fidélité et de parrainage
- Diversifiez vos offres avec innovation
- Stimulez l'achat de nouveaux services

DÉMARQUEZ-VOUS DES CONCURRENTS

- Analysez les attentes de la clientèle d'aujourd'hui
- Étudiez vos forces et faiblesses
- Identifiez votre concurrence et définissez leurs forces et faiblesses
- Utilisez des supports de communication valorisants et qui vous différencient : brochure, dépliant, flyer, plaquette...
- Qu'est ce qui fait le succès d'une brochure ou d'un flyer ?

SÉDUISEZ UNE NOUVELLE CLIENTÈLE AVEC UNE VRAIE STRATÉGIE DE COMMUNICATION

- Comment attirer une clientèle qui vous ressemble ?
- Quels sont les meilleurs moyens de faire parler de vous ?
- Comment développer le bouche-à-oreille, les partenariats ?
- Optimisez votre présence sur les réseaux sociaux pour augmenter votre notoriété

CULTIVEZ UN MENTAL DE GAGNANTE

- Révélez votre arme secrète : l'auto-motivation
- Instaurez une dynamique positive
- Fixez-vous des objectifs motivants et atteignables avec la méthode S.M.A.R.T

Boostez votre motivation
au quotidien

Communiquez efficacement
sur votre entreprise

Démarquez-vous des
concurrents, attirez une
nouvelle clientèle

Focalisez votre énergie sur
la qualité et l'originalité de
vos services

PERFECTIS FORMATIONS

17, Place de l'Europe
69006 LYON

06 40 88 31 87

www.perfectis-formations.com