

LES FORMATIONS DE PERFECTIS

Ces esthéticiennes ont suivi l'une des formations «Les actions 100 % réussite» de Valérie Desmaisons, elles sont toutes ravies et vous expliquent pourquoi.

MERYL DE MEO

Natur'Aesthetica, Champagny-en-Vanoise

Que vous a apporté votre formation ?

Les formations Ventes, Cartes de Soins et Les actions 100 % réussite m'ont permis de voir sur le long terme (l'organisation sur une année), de m'aider à la vente de produits, de repenser et améliorer ma façon de faire.

Que pourriez-vous dire à une esthéticienne qui hésiterait se former avec Valérie ?

Vous ne perdrez rien à mettre toutes les chances de votre côté pour réussir et avoir des conseils de quelqu'un qui a vécu la même chose et qui a réussi, c'est la meilleure des motivations !

LAURENCE POTELLE

Institut Espace Premium, Bourg-en-Bresse

Que vous a apporté la formation Les actions 100 % réussite ?

Immédiatement : toute l'équipe a été remotivée, nous avons repris confiance. J'ai calculé le prix de revient de mes prestations et j'ai ajusté ma carte de soins. Nous avons découvert tous les petits plus qui vont faire la différence dans l'accueil ou dans le confort.

- **À court terme** : nous avons eu une augmentation très significative de notre CA, mise en place de notre visibilité sur les réseaux sociaux, mise en place d'animations mensuelles. Nous avons pris une nouvelle marque et avons fait une nouvelle carte de soins.

- **À long terme** : nous avons toutes les pièces en mains pour continuer à développer notre CA, et avec toujours plus d'ambition !

Nous avons les visios et tous les supports papiers de cette formation pour nous y replonger dès que nécessaire.

Quel conseil pourriez-vous donner à une esthéticienne ?

Faites cette formation, c'est un très bon investissement, très rentable. Aucune hésitation !

HÉLOÏSE GAUTHIER

Institut Bella, St Gingolph

La formation Les actions 100 % réussite m'a permis de mieux m'organiser, d'augmenter mon chiffre d'affaires, même en période creuse, de vendre plus de forfaits. Je conseille à tout le monde de suivre cette formation si vous souhaitez développer votre institut !

ISABELLE FERRE

Ker Is Institut, Montoisson

Que vous a apporté cette formation ?

Une meilleure confiance en moi, une organisation plus rigoureuse, des idées et des astuces de vente, une motivation nouvelle et une augmentation du CA depuis mon ouverture en mai 2022.

Que pourriez-vous dire à une esthéticienne qui hésiterait à suivre une formation avec Valérie ?

Valérie est une vraie professionnelle, consciencieuse, à l'écoute, qui a vécu des situations identiques aux nôtres et qui propose une méthode facile et dynamique à mettre en place, avec un accès permanent aux supports de formations pour y revenir.

NELLY BESSEY

Institut Pause & Vous, Brindas

Qu'avez-vous particulièrement apprécié lors de cette formation ?

Les livres du lundi matin (qui me manquent d'ailleurs), se rendre compte que nous sommes nombreuses dans la même situation, cela reconforte.

Que vous a apporté cette formation ?

Cette formation m'a beaucoup apporté : sur l'immédiat un boost, Valérie nous fait sortir de notre zone de confort, une envie de tout chambouler dans ma façon de travailler, et cela m'a évidemment permis d'avoir une progression rapide du CA. À moyen terme, le CA continue dans une très bonne progression et je n'ai pas encore mis pas à profit tout ce que j'ai appris, mais surtout je m'épanouis plus à faire des soins que j'aime !

EVELYNE SCHMITT

Océan de Beauté, Blotzheim

Les actions 100 % réussite est un vrai programme et Valérie est une professionnelle avec plein de conseils. En plus, le retour sur investissement est très rapide, en seulement deux mois, pour ma part, donc je recommande !

AMANDINE GRIENEISEN

Ho'Omaha, Aspach-Michelbach

J'ai apprécié l'authenticité de Valérie, son expérience, sa bienveillance et sa capacité incroyable de croire en nous. Les visios une fois par semaine étaient un véritable coup de boost et j'ai aimé pouvoir échanger avec les autres. Immédiatement, j'ai pu me rendre compte des points forts et des points faibles dans ma gestion, ma façon de voir les choses. J'ai pu mettre en place des tarifs justes et cohérents avec mes charges pour que mes prestations soient rentables. Pendant cette formation, j'ai également pris conscience de ma valeur en tant que personne mais surtout en tant qu'esthéticienne. Cette formation est un guide pour développer son institut et augmenter son CA. ■